

**PROGRAMA DE ACTUALIZACION PROFESIONAL PAP
PRÓXIMA CONFERENCIA 28 DE SEPTIEMBRE DE 2009
"CÓMO SOBREVIVIR EN LA SELVA"**

Sinopsis:

Todos tenemos suficientemente clara, en el plano imaginario, la diferencia entre un militar, oficial recién salido de la academia y otro curtido y veterano, a la hora de afrontar aquella horrible guerra de Vietnam. Distinción nítida a nivel de imagen que percibimos emocionalmente y que nos permite figurar no solo comportamientos dispares sino capacidades de actuación muy desiguales a la hora de resistir... "y no caer abatido en el primer combate".

La imagen, sobre todo su contenido sensitivo y emocional, podríamos perfectamente trasladarla, con todas las salvedades que queramos, al entorno de la empresa en el tiempo presente.

COMPETIR no significa nada diferente de VENCER. Y para vencer "otro debe ser derrotado". Esto es así, como única regla de juego, nos guste o no en un plano mas ideológico y moral. Lo importante resulta entender que este factor de competitividad se ejerce tanto "hacia fuera" como "hacia dentro" (con o contra los colegas del entorno social en combate que conformamos) Quien no entiende esto, "cae muerto" (profesionalmente, nos entendemos) en las primeras refriegas. Y así una vez tras otra (en el mundo empresarial el fallecimiento puede repetirse indefinidamente.

Lo cierto es que el manejo de esta realidad de combate, competición, victoria o derrota requiere del dominio de UNAS CUANTAS COSAS ADICIONALES (Y PREFERENTES) a lo puros conocimientos técnicos.

¿Los conoce sobradamente usted?

¿Las aplica con soltura?

La primera de todas, y fundamental, seria SABERSE VENDER... Pero existen unas cuantas mas, igual de esenciales. De todas ellas hablaremos en nuestra conferencia.

No falte. Le conviene.



Ponente: D. Javier Sánchez

Ex Director General de L'OREAL

Actualmente *Administrador General de la Consultora Estudio Profesional.*

INFORMACIÓN ADICIONAL

Miembros de ACESMA, Invitados ACESMA y Alumnos CESMA Escuela de Negocios: Gratuita.

General: 75 euros. **Antiguo Alumno:** 50 euros

Lugar: CESMA Escuela de Negocios, Paseo de la Habana, 43, Madrid.

Hora: 19:00horas. La duración será de 90 minutos.

Confirmación de asistencia en acesma@acesma.es o teléfono 91 458 33 33